



中信國際電訊CPC

聚集頂尖夥伴 淘談雲端安全解決方案 實現企業數碼化

在數碼轉型時代，各行各業均在掌握數碼化技術，迎接未來的營運模式轉變，以創造競爭優勢和創新產品。企業在建構這個框架時必須建立一個動態的基礎設施，中信國際電訊（信息技術）有限公司（中信國際電訊 CPC）和其他頂尖合作夥伴早前分享最新的雲端和安全解決方案，以促進企業推行數碼轉型的業務戰略。

在數碼和商業創新的時代，雲、物聯網和大數據分析在內等的新興技術，掀開數碼革命序章。德勤中國管理諮詢總監葉子陽指，數碼轉型就是企業有策略而優先排序地將其商業活動、流程、能力和模式，透過全面的加速轉型，從而得以充分利用市場的轉變，和數碼技術所帶來的新機遇。同時，轉型也為不同企業創造了許多新的業務機會，透過數碼化商業架構，企業可以重塑他們的業務模式以拓展至新的領域，並以突破性的創新能力以發展其他市場。



■德勤中國管理諮詢總監葉子陽

混合雲安全與數據保護

現在愈來愈多機構採用雲端技術來部署公司的系統，例如公司內部一般運作系統，會先向雲端服務商選購雲端應用方案搭配在公有雲使用；以ERP應用系統為例，從採購、人力資源、出貨管理均可透過雲端互相聯繫，達至同步，而在有需要時，相關部門可抽取獨立的應用系統作研究及審查，十分有效易用。而各系統都是由雲端供應商維護，大大節省部署時間及前期投資。另一方面，一些業務關鍵及涉及帳務、客戶個人資料數據的系統則放在私有雲處理，這種混合雲模式亦是現時很多企業採用的應用基礎。Fortinet香港及澳門網絡安全顧問吳維穎發現，基於雲與傳統業務之間不安全的應用程序編程接口（API），因而產生一連串與公有和私有雲運算相關的各種資訊安全挑戰事件：數據丟失、數據洩露（個人或信用卡資料丢失）等。有鑑於此，Fortinet的雲安全方案可與客戶訪問層、網絡、應用系統、數據中心和內容安全等集成至單一的協作解決方案來提高資訊安全水平，該協作解決方案



■Fortinet香港及澳門
網絡安全顧問吳維穎



■Veeam香港及台灣
系統工程師經理胡頌綱

可以通過單一管理接口進行協調，兼顧數據安全又達到提升營運效率。

全球科技產業分析機構Gartner報告預測，至二〇一七年底，將有近半企業陸續採用混合雲部署。混合雲的優勢可協助IT輕易升級及管理網站基礎架構，確保客戶享有更高可用性的服務，也讓企業同時擁有私有雲對系統及數據管理的完全自主性。為配合這一大趨勢，Veeam的全新混合雲可用性平台Veeam Availability Suite v9.5便加入Veeam Availability Orchestrator功能，進一步確保虛擬及實體伺服器和混合雲工作負載的可用性。Veeam香港及台灣系統工程師經理胡頌綱指，Veeam Availability Orchestrator可協調和自動化災難復原的過程，包括透過已設定的災難復原計劃，作出預定的測試和演習，以符合法規要求，亦可設定定期測試，自動排序測試災備還原資料能力，確定系統是否一如預期，當遇到故障時，能自動轉移至遠端災備中心，逐一還原功能，並自動製作報表，符合有關系統容錯審核要求，減輕了定期審核工作量。

另外，Dell企業儲存解決方案顧問專家嚴大旺更在活動中介紹了虛擬化技術，全面保護VMware vSphere虛擬化環境，當中包括：vCenter Server系統、ESXi主機和虛擬機的安全性。此外，外部存儲在雲端和虛擬化解決方案中發揮着非常重要的作用，特別是在數據管理、保護和安全方面。Dell



■Dell企業儲存解決方案顧問專家嚴大旺

的Compellent存儲設備可支援專屬的Data Progression自動分層技術。其中，Dell Compellent Storage Center更具備多重通訊協定，透過採用流動資料（Fluid Data）技術，可提供最佳的效率、靈活性及恢復能力，於單一平台進行擴充，並可保護資料安全，避免受到停機時間與災難的影響。



■中信國際電訊CPC
雲端及安全服務高級經理鄧志明



■海灣船舶石油 環球
資訊科技部經理陳寶葵

周全雲端服務 釋除擴展疑慮

企業在推行數碼轉型的時候，必須要一個有效、安全及全面的數碼商業戰略，懂得利用雲運算之外，亦要考慮信息安全、數據備份和復原，才能全面支援數碼化之餘，亦能保護業務免受最新興的潛在威脅攻擊。中信國際電訊CPC雲端及安全服務高級經理鄧志明指出，現時雲端服務發展一日千里，改變各行業以往之運作模式。以中信國際電訊CPC的SmartCLOUD™解決方案為例，其雲端技術可隨着企業增長而輕易擴展，再配合最新的SmartCLOUD™專業服務，為各企業規劃和設計最合適的解決方案，加快整個數碼商業戰略的進程，從專業諮詢，以至架設雲端基建、作業系統及應用等，均採用最有效之方法部署，加上7x24全天候監察系統，使客戶業務免受影響，讓客戶可專注發展業務。

中信國際電訊CPC的客戶—全球航運業潤滑油供應商「海灣船舶石油」採用SmartCLOUD™數

雲端涵蓋各行各業，機遇更是來自全球各國。對各企業而言，能夠以較低成本去創造更大的效益，如Uber及Airbnb等，或利用互聯網、大數據在現有和潛在目標客戶群中建立品牌形象，透過雲端科技為個別客戶度身訂製服務，以至企業內部可因應需要隨時擴展雲端服務，免卻添置成本的昂貴成本。雲端帶來的靈活性和各專家分享的安全和災備能力，正好貼合企業數碼化的新趨勢，發展更大潛力。